

Chi siamo

Guttadauro Network è il consulente IT che da oltre 25 anni accompagna e supporta lo sviluppo tecnologico delle aziende, in ambito Retail ed Enterprise.

Adattando servizi e soluzioni alle caratteristiche della realtà in cui verranno implementati, i tecnici, analisti e specialisti Guttadauro realizzano veri e propri progetti IT su misura che coinvolgono, integrandole tra loro, le tecnologie più diverse (dall'ERP Retail al networking, dal CRM alle Risorse Umane, dai sistemi in-store all'e-commerce).

Con un approccio al business che ha da sempre considerato i diversi scenari di applicazione dell'IT (in-store, back office, on line, mobile) come un ecosistema organico ed armonizzato, **Guttadauro Network** diventa il partner con cui realizzare tutti i progetti che integrano automazione, promozione e comunicazione.



Guttadauro Computers & Software S.r.l.

Via F.lli Bandiera 4
21012 Cassano Magnago (VA)
Tel. +39 0331 72.95.11 r.a.
Fax +39 0331 28.08.34

Guttadauro Computers & Software S.r.l.

Via Manunta
ang. Via Pasella - Via Arcidiacono
Stabile "Il Centro" - Quartiere Li Punti
07100 Sassari (SS)
Tel. +39 079 98.94.010

Metodo S.r.l.

Via Bergamo 32
24035 Curno (BG)
Tel. +39 035 62.25.611
Fax +39 035 61.02.91

Treebyte S.r.l.

Sede Operativa
Via Zanella 219
36010 Monticello Conte Otto (VI)
Tel. +39 0444 59.69.91
Fax +39 0444 29.83.16

Contatti

N. Verde 800 009346
info@guttadauro.it
www.guttadauro.it



PARTNER AUTORIZZATO



GMG Informatica S.r.l.
Via Bari 11 - 87036 Rende (CS)
Tel. +39 0984 40.14.11
Fax +39 0984 18.01.535
info@gmginformatica.net
www.gmginformatica.net

La soluzione mobile di
Sales Force Automation



LA SOLUZIONE MOBILE DI SALES FORCE AUTOMATION

Agenti di vendita, rappresentanti e venditori sono le figure aziendali che, più di altre, hanno un rapporto diretto con il cliente: lo incontrano, presentano prodotti, propongono offerte e promozioni.

Gestiscono in nome e per conto dell'azienda una serie di attività sia di tipo commerciale che amministrativo.

Il loro lavoro è sul campo, non in ufficio.

CapoNord guida e ottimizza le attività di agenti e commerciali.

CapoNord è l'applicazione che porta l'operatività dell'ufficio all'interno di menu e schermate facilmente navigabili.

CapoNord accompagna tutte le attività dell'agente di vendita, dalla pianificazione del giro visite alla gestione delle partite contabili.



La tecnologia

SISTEMI OPERATIVI

Attivo su tablet e smartphone con sistema operativo Android, iOS e Windows Mobile.

RETE E OPERATIVITÀ

Possibilità di operare all'interno dell'applicazione anche in caso di assenza di rete, utilizzando i dati ricevuti all'ultimo aggiornamento.

INTEGRAZIONI

- Collegamento e scambio dati con i software gestionali attivi in azienda
- Gestione dati, anagrafiche, ordini e pagamenti direttamente dall'ERP dell'azienda

PARCO AGENTI

Cruscotto web di controllo e amministrazione dei device attivi, dei profili utente e delle permission abbinate.

GIRO VISITE

Ottimizzazione del giro visite sfruttando il GPS del device.

L'operatività dell'agente

MOD. RACCOLTA ORDINI

AGENTE

Rapporto con il cliente interamente gestibile attraverso l'applicazione.

ORDINI

Conforme alle linee guida: si attiva il processo di elaborazione.

Non conforme alle linee guida: si attiva il processo autorizzativo.

L'ordine passa in gestione una volta avuto l'ok del capo area.

DOCUMENTI

Emissione dei documenti di vendita (conferma d'ordine/DdT/fattura) attraverso la stampante portatile collegata al dispositivo, aggiornamento documenti e movimentazione merce all'interno del gestionale ERP.

Condivisione in cloud:

- della documentazione di vendita (cataloghi, listini, canvass), personalizzabile per area di competenza
- dei documenti prodotti dall'agente (inviabili tramite e-mail in formato .pdf).

ORDINI

Visualizzazione, in fase di inserimento ordine, degli sconti e delle promozioni abbinati ai prodotti selezionati, in conformità alle iniziative attivate dalla sede centrale.

MOD. TENTATA VENDITA

MAGAZZINO DELL'AGENTE

- Gestione articoli e giacenze presenti sul veicolo dell'agente
- Reintegro prodotti venduti, in funzione del giro visite successivo
- Tracciabilità lotti e date di scadenza

CLIENTI

- Storico ordini
- Monitoraggio attrezzature e macchinari concessi in comodato d'uso
- Reporting